

**ASESORAMIENTO
PERSONALIZADO
Y EXCLUSIVO DE
METROVACESA**

La promotora inmobiliaria Metrovacesa ha lanzado un nuevo servicio de asesoramiento exclusivo y personalizado a sus clientes en alianza con la compañía *proptech* Garantify. Según ha informado la compañía, «esta iniciativa permitirá al cliente interesado en las viviendas de Metrovacesa conocer en detalle su solvencia financiera a través de un asesor personal y recibir asesoramiento personalizado sobre las viviendas que mejor se adaptan a su capacidad

económica y a sus necesidades». La alianza con Garantify, compañía independiente especializada en realizar estudios de solvencia y certificados para solicitudes de alquiler de vivienda y de hipotecas, «proporciona a los clientes de Metrovacesa un *scoring* financiero en un plazo de 24 a 48 horas. Una vez emitido el certificado de solvencia, el asesor personal contacta con el cliente para explicarle en detalle el resultado y guiarle para encontrar la vivienda que mejor se ajusta a sus necesidades. Posteriormente, si el cliente lo desea, el asesor personal puede

cerrar una reunión con la comercializadora de la promoción de interés y con el gestor de la entidad financiera que tiene el préstamo promotor», explican desde Metrovacesa. Las mismas fuentes añaden que «gracias a este servicio, el proceso de adquisición de una vivienda se simplifica, ganando eficiencia, ya que permite reducir tiempo y recursos. Además, el cliente recibe un asesoramiento de calidad y 100% personalizado, sin la necesidad de acudir individualmente a cada uno de los actores implicados en el proceso.